

Raport roczny 2010

List Prezesa Zarządu

Szanowni Akcjonariusze!

W imieniu Zarządu przedstawiamy Państwu Raport roczny za 2010 r. Był to rok, w którym branża górnicza w Polsce i na świecie powoli odradzała się po trudnym okresie kryzysu. W tym roku zrealizowaliśmy wiele działań restrukturyzacyjnych zarówno w obszarze wewnętrznej organizacji, jak i samej struktury Grupy Kapitałowej. Wyniki osiągnięte przez Kopex w 2010 roku odzwierciedlają wpływ powyższych zdarzeń i odbiegają od oczekiwań rynku kapitałowego oraz Akcjonariuszy naszej Spółki. Niemniej jednak rok 2010 możemy podsumować jako okres przygotowania Grupy Kopex do konkurowania na globalnych rynkach górniczych i pełnego wykorzystania szans związanych z korzystną koniunkturą na rynku węgla. Z satysfakcją oceniam, że możliwości i perspektywy naszej Grupy w połączeniu z ożywieniem inwestycyjnym na rynkach polskim i zagranicznych dają podstawę do osiągnięcia dużo lepszych wyników w kolejnych latach.

Kilkuletni zastój inwestycyjny na światowych rynkach górniczych spowodował opóźnienia w rozstrzygnięciu kilku znaczących przetargów, w których wzięliśmy udział. Istotne dla nas były w szczególności przetargi w Australii, gdzie m.in. ze względów organizacyjnych nie sfinalizowano trzech przedsięwzięć inwestycyjnych, każde o wartości około 30 mln dolarów australijskich. Z podobnymi zjawiskami mieliśmy także do czynienia na rynkach krajów bałkańskich, gdzie nie rozstrzygnięto kilku projektów inwestycyjnych. Na rynku polskim ożywienie było zdecydowanie mniej odczuwalne, dodatkowo niekorzystnie na realizację niektórych zamówień wpłynęły warunki pogodowe.

Zarząd Spółki:

Prezes Zarządu, Dyrektor Generalny - Marian Kostempski • Wiceprezes Zarządu, Dyrektor Finansowy - Józef Wolski
Wiceprezes Zarządu, Dyrektor Handlowy - Joanna Parzych

Ulewne deszcze spowodowały opóźnienia w terminie realizacji budowy szybu 1-Bzie dla kopalni „Zofiówka” z Jastrzębskiej Spółki Węglowej. Ponadto w wyniku powodzi w kopalni węgla brunatnego w Turowie, spółka Kopex-FAMAGO nie mogła w terminie zrealizować dla tego odbiorcy dostawy maszyn i urządzeń o znacznej wartości.

Priorytetowo podeszliśmy do zadania polegającego na wdrożeniu programu restrukturyzacyjnego. Znaczących usprawnień i centralizacji funkcji dokonaliśmy m.in. w obszarach zarządzania zapasami, administracji i systemu finansowo-księgowego, informatyzacji oraz niektórych funkcji produkcyjnych. Restrukturyzacji poddaliśmy przede wszystkim spółki: HSW Odlewnie, Tagor, Waratah i spółki serbskie. Działania reorganizacyjne podjęliśmy także w odniesieniu do struktury Grupy Kapitałowej – wyłączyliśmy z Grupy część spółek spoza core-businessu oraz dokonaliśmy likwidacji m.in. serbskiej spółki Kopex-MIN FITIP oraz Kopex Eksen. Aktualnie podejmujemy także działania zmierzające do ograniczenia zadłużenia finansowego. Spodziewamy się, że w kolejnych okresach działania restrukturyzacyjne przyniosą nam wymierne korzyści w postaci obniżenia kosztów wytworzenia, poprawy rentowności i wzrostu efektywności. Korzystne tendencje w tym zakresie zauważamy w szczególności w przypadku spółki HSW Odlewnie, która w IVQ 2010 wykazała dodatni wynik finansowy oraz australijskiej spółki Waratah.

W 2010 roku kontynuowaliśmy realizację strategii nakierowanej na wzrost wartości dla Akcjonariuszy. Przejęliśmy spółkę Rybnicka Fabryka Maszyn Ryfama, którą konsolidowaliśmy począwszy od czerwca 2010 r. Spółka jest cenionym producentem maszyn i urządzeń górniczych, zwłaszcza wysokiej klasy przenośników zgrzebłowych. Ten kolejny niezwykle ważny krok w kierunku rozbudowy potencjału wykonawczego Grupy wzmocni znacznie naszą pozycję konkurencyjną na arenie międzynarodowej w produkcji i dostawach kompletnych systemów ścianowych.

Spośród firm naszej Grupy w 2010 r. dobre wyniki odnotowały Rybnicka Fabryka Maszyn Ryfama, Zabrzeńskie Zakłady Mechaniczne oraz spółki należące do Grupy Hansena. Firmy te dostarczyły na rynek, zwłaszcza polski, sprzęt wydobywczy najnowszej generacji. Nadal pracujemy nad kolejnymi nowymi rozwiązaniami technologicznymi, innowacjami na skalę światową. Bardzo dobry rok pod względem zrealizowanych przychodów, a przede wszystkim rentowności, zanotowała także spółka Kopex – PBSz, która świadczy usługi drażenia szybów, głównie na rzecz JSW, KHW oraz drażenie wyrobisk korytarzowych w KGHM i kopalniach węgla kamiennego.

Grupa Kopex jest obecna na wielu kluczowych rynkach górniczych świata. Rozwijamy współpracę z Chinami, koncentrując się na prowincji Shandong, w której zlokalizowane są największe i najnowocześniejsze kopalnie we wschodnich Chinach. W 2010 roku sprzedaliśmy zjednoczeniu węglowemu Xinwen Mining Group pierwsze kombajny ścianowe dużych mocy najnowszej generacji, wyprodukowane przez ZZM. Dzięki tym działaniom budujemy markę Kopex na rynku chińskim, wnosząc istotny wkład w rozwój polskiego eksportu.

W 2010 r. poszerzyliśmy obszary naszej działalności w Australii i RPA. W RPA spółka Kopex Africa sprzedała, na podstawie licencji naszej australijskiej firmy Kopex Waratah, pierwszy Waracar (shuttle car), kołowy wóz stosowany w filarowo-komorowym systemie wydobywania węgla. Naszym strategicznym celem jest przejęcie części rynku wozów typu shuttle car w RPA, drugiego po USA największego rynku tych maszyn na świecie. Zauważamy znaczący wzrost zainteresowania wozami Waracar na rynku australijskim, gdzie Kopex Waratah ma w portfolio zamówień kilkanaście kolejnych zleceń na Waracary od największych producentów węgla w Australii.

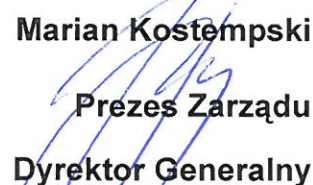
Na globalnych rynkach górniczych zauważamy wzrost inwestycji i zamówień na maszyny, urządzenia i usługi górnicze. Dotyczy to zwłaszcza Rosji, gdzie planowana jest rozbudowa górnictwa węglowego i bazy energetycznej. Inwestycje dużej wartości zamierza realizować także przemysł wydobywczy Indii, Indonezji, Ukrainy, a także krajów Afryki i Ameryki Południowej (Argentyna, Meksyk). Naszym nadrzędnym celem strategicznym jest zwiększanie ekspozycji na rynki zagraniczne, dzięki czemu możemy

czynnie partycypować w światowej hossie na rynku węgla oraz dywersyfikujemy działalność.

Na rynku krajowym jesteśmy zaangażowani w kilka znaczących przedsięwzięć inwestycyjnych. Budujemy szyb 1-Bzie dla kopalni „Zofiówka”. Zaawansowane technicznie prace szybowe wykonujemy w wielu innych kopalniach. Ponadto z powodzeniem kontynuujemy współpracę z KGHM Polska Miedź i Zakładami Górniczo-Hutniczymi „Bolesław”. Dobra koniunktura na rynku węgla przekłada się na poprawę sytuacji finansowej polskich kopalń, które w ślad za wzrostem wyników realizować będą liczne inwestycje modernizacyjne. Projekty takie podejmą Kompania Węglowa, Jastrzębska Spółka Węglowa, Katowicki Holding Węglowy oraz Południowy Koncern Węglowy. Celem strategicznym Grupy jest uczestnictwo w tych procesach inwestycyjnych.

W 2011 r. będziemy kontynuować realizację strategii nakierowanej na wzrost wartości Grupy. Kontynuujemy prace nad nowymi produktami (wdrożenie do produkcji kombajnu do wydobywania węgla z cienkich pokładów, pełna automatyzacja pracy kompleksu ścianowego), ponadto stopniowo zwiększamy udział rentownych usług typu aftermarket w strukturze sprzedaży. Podejmowane przez Grupę działania strategiczne pozwalają optymistycznie patrzeć w przyszłość, dając solidne fundamenty do dalszego budowania wartości dla Akcjonariuszy.

W imieniu całego Zarządu pragnę podziękować Akcjonariuszom za dotychczas okazane zaufanie i wiarę w podejmowane przez nas działania. Członkom Rady Nadzorczej dziękuję za wsparcie, zaangażowanie i rzetelną współpracę. Osobiście dziękuję Zarządowi za realizację wspólnych przedsięwzięć, kadrze kierowniczej i wszystkim pracownikom za codzienny trud i wkład w rozwój naszej Grupy.


Marian Kostempski
Prezes Zarządu
Dyrektor Generalny