

Raport roczny 2009 – Grupa Kapitałowa Kopex SA

List Prezesa Zarządu

Szanowni Akcjonariusze!

W imieniu Zarządu Kopex SA mam przyjemność zaprezentować wyniki ekonomiczno-finansowe i osiągnięcia Grupy Kopex w 2009 roku. Czynie to z tym większą satysfakcją, że w ubiegłym roku – bardzo trudnym dla dostawców maszyn, urządzeń i usług górniczych – wypracowaliśmy najwyższe w historii przychody i wysoki zysk netto. Tak dobre wyniki są efektem konsekwentnie realizowanej strategii rozwoju Grupy Kopex oraz procesu restrukturyzacji spółek należących do GK.

Pragnę podkreślić, że w 2009 roku osiągnęliśmy skonsolidowane przychody na poziomie 2 mld 313 mln zł. Sprzedaż Grupy Kopex wzrosła o 16,7 proc. w porównaniu do przychodów uzyskanych w 2008 roku. Zysk netto Kopex SA sięgnął kwoty 87,2 mln zł, co oznacza wzrost o 2 proc. w porównaniu do 2008 roku.

Największy wzrost przychodów Grupa Kopex osiągnęła w segmencie sprzedaży energii elektrycznej – o 39,9 proc. oraz usługach górniczych - o 32,1 proc. Dobre wyniki finansowe zanotowały podstawowe spółki związane z core businessem – ZZM, Tagor oraz Elgór Hansen - i to one zdecydowały o sytuacji ekonomicznej całej Grupy Kopex. Słabsze wyniki mają natomiast spółki z branży odlewniczej oraz firmy w Serbii, które przechodzą proces restrukturyzacji.

Zarząd Spółki:

Prezes Zarządu, Dyrektor Generalny - Marian Kostemski • Wiceprezes Zarządu, Dyrektor Finansowy - Józef Wolski
Wiceprezes Zarządu, Dyrektor ds. Handlu Zagranicznego - Joanna Parzych

Ponad połowę przychodów Grupa Kopex wypracowała na rynku krajowym. Zawarliśmy szereg umów na dostawy maszyn i urządzeń dla polskiego górnictwa, które mimo pogorszenia kondycji finansowo-ekonomicznej nadal realizuje inwestycje poprawiające bezpieczeństwo pracy górników i wydajność wydobywania. Perspektywy przed sektorem wydobywczym, który decyduje o bezpieczeństwie energetycznym Polski, rysują się korzystnie. Unia Europejska, w której polskie górnictwo jest największą tego rodzaju branżą, uznała, że węgiel przez dziesiątki lat pozostanie kluczowym surowcem energetycznym zjednoczonej Europy. Jeszcze lepsze perspektywy rysują się przez górnictwem światowym, gdzie wszystkie kraje zaliczane do potentatów górniczych planują inwestycje zmierzające do zwiększenia i intensyfikacji wydobywania; mowa tu w szczególności o Australii, Chinach, Indiach i Indonezji.

Z zadowoleniem obserwujemy rosnące zapotrzebowanie na usługi szybowe. Potwierdzeniem tej korzystnej tendencji jest kontrakt Kopex-PBSz na budowę szybu 1 Bzie dla kopalni „Zofiówka” o wartości ponad 180,5 mln zł. To największa inwestycja w górnictwie węglowym od ponad 20 lat, a wygranie przetargu na wykonanie szybu jest jednocześnie największym ubiegłorocznym sukcesem Grupy Kopex na rynku krajowym.

Prestiż i uznanie przynosi nam współpraca z największymi na świecie koncernami wydobywczymi. Wysoką pozycję na arenie międzynarodowej zawdzięczamy zwłaszcza produkcji i sprzedaży sprzętu górniczego wykonanego na najwyższym poziomie, bez którego nie byłoby sukcesów na rynkach światowych. Naszym klientom co roku prezentujemy nowości rynkowe z rozwiązaniami najnowszej generacji. Jednym z najważniejszych naszych celów w rozwoju techniki górniczej jest wprowadzenie bezobsługowej ściany wydobywczej, nad czym obecnie intensywnie pracujemy.

Na największych rynkach wydobywczych świata m. in. w Chinach, Australii, RPA, Rosji i Indonezji, z powodzeniem realizujemy kontrakty dużej wartości, instalując sprzęt o najwyższych parametrach. Szczycimy się

ubiegłorocznym sukcesem technologicznym, kiedy Kopex został pierwszą firmą w historii światowego górnictwa, która wprowadziła kompletny i zintegrowany system aktywnego monitoringu pracy kompleksu ścianowego, instalując ścianę wydobywczą z nowym systemem w kopalni „Carborough Downs” w Queensland w Australii.

Doskonale radzą sobie na wymagających rynkach zagranicznych obudowy ścianowe Tagoru. Według przedstawicieli koncernu SUEK - największej rosyjskiej kompanii węglowej – obecnie najlepsze na rynku rosyjskim są dwa systemy ścianowe wyposażone w nasze urządzenia. Obudowy przygotowane są do bardzo dużych wydajności, umożliwiają wydobyć nawet do 50 tys. ton na dobę. W warunkach polskich nie ma możliwości osiągnięcia takich wyników, jest to natomiast realne w kopalniach Rosji, Australii i Chin.

Realizując koncepcję rozbudowy potencjału projektowego, produkcyjnego i handlowego Grupy Kopex przejęliśmy australijską spółkę Waratah Engineering Pty Ltd., producenta sprzętu górniczego do filarowo-komorowego systemu wydobywania węgla. Dzięki temu mamy teraz komplet maszyn i urządzeń górniczych do wszystkich stosowanych na świecie technologii głębinowego wydobywania węgla i innych minerałów, co umocni naszą pozycję konkurencyjną na międzynarodowych rynkach górniczych.

Podobnie jak w minionym roku, nadal będziemy konsekwentnie zwiększać możliwości Grupy Kopex, uznając takie działania za gwarancję biznesowego powodzenia i podstawę dalszych sukcesów na rynku polskim i międzynarodowym. Równolegle do wszystkich działań ukierunkowanych na zwiększenie potencjału grupy, otwierania nowych rynków zbytu oraz wreszcie ciągłego zwiększania sprzedaży, Grupa Kopex nieustannie prowadzi działania zmierzające do ciągłej optymalizacji kosztów. Działania te prowadzone są na wszystkich poziomach organizacyjnych w grupie, przy zaangażowaniu własnych, jak również zewnętrznych specjalistów.

W 2010 roku planujemy zwiększyć o kilkadziesiąt procent sprzedaż eksportową maszyn górniczych. Szczególnie liczymy na chiński rynek

wydobywczy, który rozwija się dużo szybciej od pozostałych rynków na świecie. Zapotrzebowanie gospodarki chińskiej na surowce energetyczne dynamicznie rośnie wraz ze wzrostem gospodarczym, który na tle innych krajów jest wysoki. Chińskie kopalnie muszą zwiększyć wydobycie węgla, a to można wykonać używając nowoczesnych i wysokowydajnych maszyn, które Grupa Kopex może dostarczyć do chińskich kopalń. Kierunkiem rozwoju eksportu Grupy Kopex jest także Australia, a z bliższych rynków Rosja, gdzie odradza się zapotrzebowanie na nowe maszyny i urządzenia do wydobycia węgla. Duże nadzieje wiążemy z RPA, gdzie zamierzamy poszerzyć naszą działalność. Posiadamy tam spółkę Kopex Genwest, która do niedawna nazywała się Genwest Hansen, produkującą na potrzeby południowoafrykańskiego górnictwa transformatory, systemy zasilania oraz dystrybucji mocy. Chcemy jej działalność rozszerzyć o część mechaniczną, ponieważ istnieje ku temu odpowiednie zaplecze przemysłowe. Dzięki rozbudowie będziemy mogli sprzedawać i remontować także urządzenia górnicze. Planujemy również przejęcia mniejszych firm w RPA, te firmy są już zdefiniowane, rozmowy w sprawie przejęć już trwają. To są m.in. firmy, które świadczą wiele usług na rzecz Kopex Genwest.

Pragnę podziękować Akcjonariuszom za wyrazy poparcia i zaufania, członkom Rady Nadzorczej za życzliwą, rzetelną i owocną współpracę, zarządom spółek Grupy Kopex za osiągnięte wyniki, kadrze kierowniczej i wszystkim pracownikom spółek Grupy Kopex za codzienną pracę.

Marian Kostempski

Prezes Zarządu

Dyrektor Generalny